

Spannung, Professionalität und Emotionen – das Tissot Velodrome in Grenchen ist eine in der Schweiz einzigartige Sportstätte. Neben dem Bahnradsport als Primärnutzung gibt es für verschiedene andere Sportarten Trainings- und Wettkampfmöglichkeiten und es werden Anlässe aus den Bereichen Wirtschaft, Ausstellungen / Messen, Musik und Kultur organisiert.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als unsere/n

MitarbeiterIn Verkauf (40%)

Sie sind eine selbstständige, agile Persönlichkeit mit einer kaufmännischen Grundausbildung und praktischer Erfahrung aus einer verkaufs- oder vertriebsorientierten Aufgabe. Verkaufen ist Ihre Leidenschaft. Mit Ihrer offenen kommunikativen Art gelingt es Ihnen, Kunden für unsere Dienstleistungen und Produkte zu begeistern. Sie korrespondieren fließend mündlich und schriftlich in Deutsch und Französisch. Die Beherrschung der gängigen MS-Office Produkte wird vorausgesetzt. Ihr Arbeitsplatz befindet sich am Empfang des Tissot Velodrome.

Ihre Hauptaufgaben umfassen:

- Akquisition von Sponsoren und Werbepartnern
- Verkauf von Werbeplattformen und Hospitality-Angeboten
- Verkauf der betriebseigenen Produkten und Dienstleistungen
- Mithilfe bei allgemeinen administrativen Arbeiten
- Unterstützung der Betriebsleitung bei sämtlichen Anlässen die Halle betreffend

Wir bieten einer begeisterungsfähigen und initiativen Persönlichkeit ein vielseitiges Aufgabengebiet mit hoher Selbständigkeit und Verantwortung. Flache Hierarchiestufen, ein motiviertes Team, direkte Kommunikation und eine sehr interessante Arbeitsstätte mit moderner Infrastruktur runden dieses attraktive Stellenangebot ab. Stellenantritt per 1. Januar 2018 oder nach Vereinbarung.

Fühlen Sie sich von dieser Herausforderung angesprochen? Wir freuen uns auf Ihre **per Email** zugestellten, vollständigen Bewerbungsunterlagen (mit Foto) bis am 31. Oktober 2017.

Velodrome Suisse AG

Michèle Tanner, Kommunikationsverantwortliche und stv. Betriebsleiterin
mtanner@tissotvelodrome.ch